



Erfolgreich verkaufen, Kunden gewinnen

Fortbildung: Praxiswissen Vertrieb

Investieren Sie in Ihre berufliche Zukunft – mit einer staatlich geförderten Weiterbildung

Der Vertrieb ist das Herzstück jedes Unternehmens: Er entscheidet über Umsatz, Wachstum und langfristigen Erfolg. Gerade kleine und mittlere Unternehmen stehen heute vor der Herausforderung, neue Kunden zu gewinnen, bestehende Beziehungen zu pflegen und sich im Wettbewerb zu behaupten.

In unserem Kurs erwerben Sie praxisnahes Wissen für den gesamten Verkaufsprozess – von der Kontaktaufnahme und Gesprächsführung über Preisverhandlungen bis hin zum erfolgreichen Abschluss. Sie lernen, Kundenbedürfnisse zu erkennen, individuelle Lösungen zu präsentieren und moderne Vertriebstools gezielt einzusetzen.

Zudem entwickeln Sie Ihre fachlichen und persönlichen Stärken im Vertrieb: Kommunikationsfähigkeit, Überzeugungskraft und strategisches Denken. So gewinnen Sie Sicherheit im Umgang mit Kunden, bauen langfristige Partnerschaften auf und steigern messbar Ihre Vertriebsserfolge.

Nutzen Sie die attraktiven Fördermöglichkeiten!

Arbeitgeber f. ihre Beschäftigten:

- Über Qualifizierungschancengesetz
- Bis zu 100% der Fortbildungskosten
- Bis zu 75% des Arbeitsentgelts

Oder bei Arbeitslosigkeit:

- Förderung über Bildungsgutschein nach §81 SGB III
- 100% d. Fortbildungskosten

Durchführung:

- Online-Seminar mit Live-Unterricht, ggf. berufsbegleitend
- Dauer: Wahlweise in Vollzeit (40h/Woche) oder in Teilzeit (20h/Woche oder 10h/Woche)
- Bei Arbeitnehmern ersetzt die Fortbildung einen Teil der Arbeitszeit

Voraussetzungen:

- Teilnehmer: Entweder Arbeitnehmer mit Qualifizierungsbedarf (sozialversicherungspflichtig angestellt) oder arbeitslos
- Technisch: PC oder Laptop, Webcam, Headset oder Mikrofon und Lautsprecher, stabiler Internetzugang.
(Nach Absprache ist ggf. ein Verleih der technischen Ausstattung möglich.)

Alle Informationen und Termine finden Sie auf:
erfolgspfad.de/wb

